

Ariane Inden

# “Tijdens mijn studie heb ik geleerd met andere culturen om te gaan”

*Waarom wil je exporteren naar Australië en Amerika?*

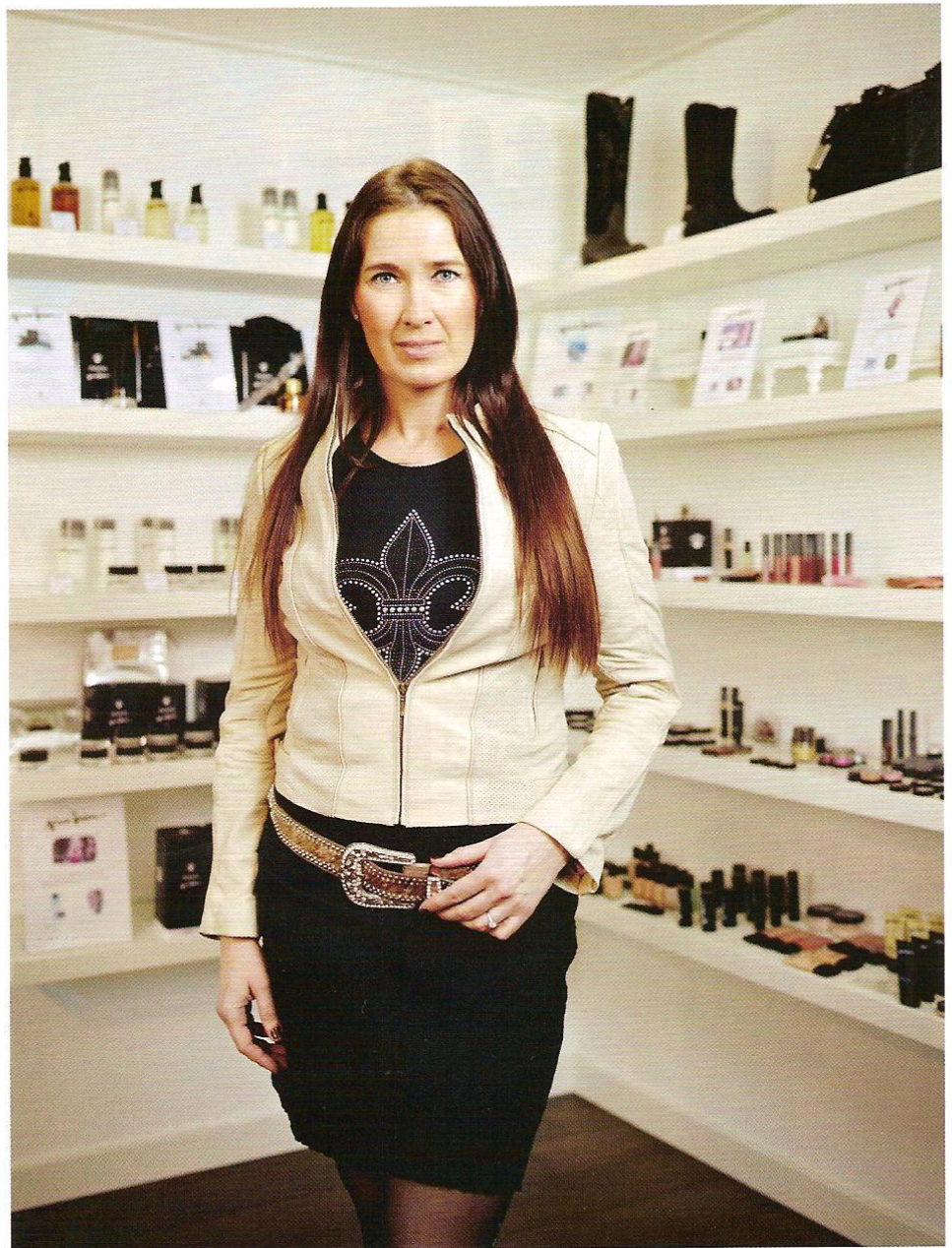
“In Sydney, Los Angeles en New York gebeurt het, daar lopen mensen voor op het gebied van bijvoorbeeld mode en cultuur. Ariane Inden is een innovatief cosmeticamerk, we willen daarom op die plekken zitten.”

*Zijn die steden moeilijk te veroveren?*

“We hebben al zeventien jaar ervaring met het opzetten van winkels over de hele wereld, maar werken in een ander land kan wel lastig zijn. Sydney is bijvoorbeeld heel ver weg en het tijdsverschil met Nederland is enorm. In Amerika is de concurrentie op de markt voor luxe cosmetica groot. Maar ik leg de lat altijd hoog voor mezelf en krijg veel energie van dit soort uitdagingen.”

*Waarom wil je zo graag internationaal ondernemen?*

“Na mijn studie bedrijfskunde aan Nyenrode heb ik in Phoenix een master in International Management gevolgd. Aan die universiteit studeren veel internationale studenten, dat inspireerde me



## Ariane Inden

**Bedrijf:** Ariane Inden Cosmetics  
[www.arianeinden.com](http://www.arianeinden.com)

**Eigenaar sinds:** oktober 1993

**Exporteert naar:** Europa, Amerika, Japan en Australië.

**Doel:** “Het vinden van geschikte bedrijven en mensen die onze cosmetica in Sydney, Los Angeles en New York kunnen verkopen. En misschien ook eigen winkels in die steden. Verder vooral heel mooie producten creëren waardoor mensen er beter uitzien en daardoor gelukkiger en succesvoller zijn.”

**Hoe:** “We doen uitgebreid marktonderzoek naar consumentengedrag en de retail in een land. Misschien wil ik in de toekomst verhuizen naar de Verenigde Staten of een ander land om Ariane Inden Cosmetics daar goed op te kunnen zetten.”

en ik leerde er omgaan met verschillende culturen. Ik heb sowieso nooit naar grenzen gekeken, ik ben een bewoner van de aarde, niet alleen van Nederland. Ik houd bovendien van diversiteit en avontuur: the sky is the limit.”

*Hoe ga je met cultuurverschillen om?*

“Eigenlijk heb ik daar geen enkele moeite mee. Ik houd van spiegelen, het kost me

daarom weinig moeite om me aan te passen aan andere gebruiken en culturen. Ik vind het prettig om mensen op hun gemak te stellen en hen te laten glimlachen.”

*Heb je een tip voor andere ondernemers die internationaal zaken willen gaan doen?*

“Wees vooral jezelf, probeer in de huid van de ander te kruipen en maak er iets moois van voor beide partijen!”

